



NEW BIZ DEVELOPER

Fiche de poste

Imaginez une agence à fort potentiel qui conseille & accompagne depuis plus de 10 ans les plus belles marques..

Imaginez que le fondateur de cette agence décide d'accélérer encore plus fort via la promotion de ses méthodes innovantes et l'acquisition de nouveaux comptes.

Imaginez-vous étant au cœur de ce projet !

Welcome aboard !

Cette réalité vous plaît autant qu'elle vous challenge ? Alors votre pain sur la planche sera :

- Établir un plan de prospection actif.
- Identifier les cibles et décrocher des rendez-vous clients pour présenter les compétences et savoir-faire de notre agence.
- Effectuer les rendez-vous clients avec les experts métiers MUZ.
- Gérer les outils de communication de l'agence.

Who's the one ?

- Vous justifiez d'une expérience de 3 à 5 ans, idéalement réalisée en agence.
- Vous connaissez parfaitement les enjeux de la digitalisation et transformation des entreprises, et l'univers du Go-To-Market vous est familier.
- Animé(e) d'une vraie culture du résultat et d'un esprit d'initiative, vous bénéficiez d'un pouvoir de conviction hors-norme. Votre réseau d'affaire sera un plus : il s'étend sur le bassin Rhône-Alpes / Suisse Romande (entre Lyon et Lausanne).
- Vous saurez rentrer comme dans un gant dans notre structure reconnue pour sa très forte vision métier et son avant-gardisme, mais aussi son management et son organisation atypiques et stimulants !!

Poste en CDD à temps complet, à pourvoir **dès maintenant**.

Langues : Français / Anglais

Rémunération : Selon profil, fixe + commissions

Postuler par email
job@muzagency.com

MUZ en bref

À l'horizon 2020, MUZ s'attache à ré-inventer le modèle de collaboration agence – annonceur, en plaçant l'innovation, le conseil, l'agilité et la mesure de performance au cœur de ses actions.

**Veille & Innovation • Audit & conseil • Data & Performance
Workshop & Formation • Stratégie & Marque • Digital & Mobile**